

たいむすいーと 放生 順子

仲間と一緒に スキルアップ!

No.61

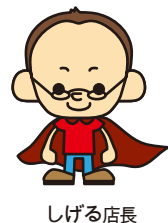
※今回の記事は弊社に人生修業にやってきた小矢部の高校生・まつきーが担当しました。

毎月第二日曜日に小矢部道の駅「メルヘンおやべ」の体験交流室で、「リラクゼーションやメイク・スキンケア、セラピーなどを体験することができると」を開催。その代表である放生順子さんにお話を伺った。



資格は持っているがまだお店を出していない人もいます。」
 ここで新しいお客様に出会え、出店者のスキルアップにもつながる。「専門店へ行くには少し敷居が高く感じ、入りにくいと思われる方も多いかもかもしれません。そこで低料金な設定で気軽に体験して頂いています。」
 テーマは、お客様に心も体もリラックスし、楽しい時間を過ごしていただくこと。
 約10ブースを目標に出店。今人気があるのはリ

この街で頑張る人、会社、団体を「人と人とのつながり」で紹介していきます。



フレクソロジー。道の駅にある足湯に入ってから足中心のリラクゼーションを受けることもできる。



僕が気になったのは耳つぼ。耳には多くのつぼがあり、そのつぼの位置に小さなクリスタルをつけることで、ダイエットや肩こり、腰痛、疲れ目などの改善にとっても効果的だそう。
 家族で来る方が多いので男性の方も楽しめるような無痛整体やプチカラー診断、似顔絵を描いてもらうブースもある。ネイル関係のブースには若い女性が結構来ている。今回の東日本大震災を受けてチャリティブースを設け、売上全額を義援金にまわす活動も始めた。



道の駅で開催している理由は、広いスペースが確保できることと、継続的に使うことができ、お客様に定期的に遊びに来ていただける。

「このようなイベントを主催することで、準備段階が非常に勉強になる。自分が成長しステップアップできる。」

出店者同士が仲がよく、他のお店にお客様を紹介したり、なるべく連携をとれるようにカラーセラピーのブースの隣にメイク&スキンケアのブースを設けたり、「たいむすいーと」のチームワークは抜群。

「これからもっとたくさんの人に来ていただけるようにPRをしていきたい。」

出店者同士で定期的に情報交換や技術講習会の開催などたいむすいーとに出店するメリットをイベント以外のところで作ってあげれば、今まで以上に連携がよくなるのでは、必然的にお客様も増

えてくるのではないかと。そういった提案も生まれました。

小矢部に出店する意味というものを考えた時にどういった部分に魅力があるのだろうか。

折角、道の駅メルヘンおやべで開催しているイベントなのに、地元の方で知らない人が多い。やはり地元の人を引き付ける何かがあると、交流が深まると思う。



心もからだもリラックス。楽しい時間を...
たいむすいーと
 毎月第二日曜日 10:00~17:00
 道の駅メルヘンおやべ
 twitter @junkotimesweet
<http://lyze.jp/timesweet/fp/2/>

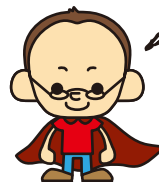
プレゼント



心もからだもリラックスしませんか?
ブース体験チケット1,000円分 5名様

募集期間：平成 23年 5月 16日(月)まで
 PC・携帯からのご応募：<http://www.startaro.com/shop/OYABE>
 SNS 会員様はキャンペーンに自動応募されます
 Oyabe Local SNS：<http://www.sns.startaro.com/>

金沢・津幡からのお客様が増えるといいね。



店長の一言